

A tutti i Member/Partner
L'immobiliare.com
c/o *Punti d'Incontro Immobiliare*

Milano, marzo 2021

Cari colleghi,

in occasione dell'inizio del mese di marzo, pensiamo di farvi cosa gradita nel condividere con tutti voi le **attività svolte nel 2020** e, insieme, nel presentarvi le **nuove iniziative previste nel 2021**, alcune delle quali già in corso.

L'anno da cui veniamo è stato segnato dalla ferocia di un evento che solo nei libri di storia avevano ritrovato. La pandemia mondiale ha minato non solo la salute dei nostri cari o amici, ma anche il **concetto di libertà** stesso cui siamo abituati da sempre. Coprifuoco, modulo di autocertificazione, mascherine, gel disinfettante, distanziamento e tante altre parole sono diventate purtroppo di uso comune. Oggi più di ieri, il rispetto del più fragile (un anziano o un malato) è diventato essenziale: il comportamento errato del singolo può generare un effetto disastroso sulla propria comunità. Solo il **senso del noi e non dell'io**, della coscienza comune, insieme all'aiuto della tecnologia e della scienza, permetteranno di uscire da questa situazione, così come successo nel passato.

Nel nostro piccolo, come Network, abbiamo cercato di stare vicino a tutti i colleghi, utilizzando anche i nuovi strumenti che la tecnologia ha messo a disposizione: riunioni online, webinar, visite virtuali, servizi digitali, etc. Appena compresa la situazione, abbiamo cercato di avvicinare tutti i colleghi a quanto fosse comunque "possibile" fare.

Così durante il 2020 abbiamo trasformato i nostri **Corsi e Workshop fisici in Webinar**, erogandone più di venti. In autunno, con il rispetto delle normative, siamo riusciti comunque a fare quattro corsi a **Milano, Roma, Verona e Napoli**. Abbiamo comunque cercato di stare vicini a tutti durante le festività natalizie con il nostro **L'icom Day 2020** (online), insieme a un piccolo "*pensiero*" per brindare tutti insieme, almeno virtualmente.

Abbiamo sottoscritto nuovi accordi orientati al mondo dei servizi online (**Regold**) o li abbiamo nuovamente illustrati (**Gestim e Realistico**). Abbiamo consolidato le nostre Partnership con i soggetti storici come **immobiliare.it, SoloAffitti, Gigi Sarzano** insieme alle attività interne **I.Working** (per i servizi di smart-working), **Luxury&Estero** e **Re4Com** per il Corporate. Ringraziamo poi tutti i professionisti che ci seguono ormai da diversi anni: notai, avvocati, commercialisti, tecnici. Inoltre -nonostante ormai sia tutto *online*- abbiamo cercato di dare qualcosa di fisico come la **rivista Inews14** per lasciare ai nostri clienti un segno tangibile che faccia la differenza.

Infine, ultimo ma non ultimo, abbiamo continuato a ricercare e selezionare nuovi colleghi in tutta Italia, attività del nostro efficiente Alessandro che ha portato all'ingresso nel circuito di **una decina di nuovi colleghi**. Con questo, oggi il nostro Network è presente sul territorio nazionale con **70 Punti d'Incontro Immobiliare**, in particolare con **35 agenzie in capoluoghi di regione o provincia**.

Come abbiamo già condiviso in varie occasioni, l'obiettivo del nostro *Business Networking* è quello di **selezionare professionisti di comprovata etica, esperienza e preparazione**, per costituire un

network immobiliare composto da agenzie omogenee per qualità e professionalità, sull'intero territorio italiano, con particolare attenzione a capoluoghi di regione, provincia e alle località di prestigio. In questo modo, ciascun Member/Partner può **sfruttare le sinergie** derivanti dalla relazione con i colleghi, in modo **semplice e funzionale**, confrontandosi con agenti immobiliari di analoga esperienza, per **offrire ai propri clienti nuove opportunità**. Tutto ciò **senza vincoli o oneri gravosi**, permettendo a ciascuno di concretizzare nuove opportunità, di confrontarsi con nuove idee, di costruire nuove e durature relazioni, con la giusta serenità in un ambiente familiare, ma professionale.

Diamo allora nuovamente il benvenuto a tutti i nuovi **colleghi che si sono uniti al nostro Network nel 2020 e nei primi due mesi di quest'anno**. In tal senso, un ringraziamento particolare va ai *Member/Partner* che hanno segnalato e presentato nuovi colleghi interessati al Business Networking: Mauro Cognolato, Giovanni Lugli, Alerte Zanardo, Enzo Visentin, Amedeo Giammarco, Andrea Boschini. Con loro e altri colleghi, è partita proprio nel 2021 l'iniziativa "**People Connect**" riservata ai colleghi più sensibili alla collaborazione per lo sviluppo del Network.

Per il 2021 avete già avuto modo di confrontarvi con le prime attività formative del nuovo **I.Lab**, l'hub specializzato in In-Formazione, Webinar ed Eventi: i **nuovi webinar a Calendario** e la **Piattaforma Online riservata in esclusiva e powered by RealClub di Gianluigi Sarzano**, il nostro formatore di riferimento.

E sempre come I.Lab abbiamo iniziato il percorso dei **Business Meeting Locali**, incontri online tra colleghi di tre aree specifiche (**Agorà del Nord-Ovest, Nord-Est e Centro-Sud**) per conoscersi, condividere opportunità, progetti e idee.

Nei prossimi mesi vi presenteremo nuove iniziative, volte sempre a selezionare **servizi e opportunità interessanti, serie e innovative** così da permettervi di poterle valutare, magari anche in base all'esperienza di qualche collega, per utilizzarle al meglio... e -se possibile- con qualche vantaggio grazie all'appartenenza al Network. E allo stesso modo, confidiamo di potervi presentare **nuovi ed esperti colleghi**, con cui confrontarsi ed effettuare qualche proficua collaborazione.

Confidando che possiate apprezzare quanto fatto sino ad ora, vi ricordiamo che siamo sempre a vostra disposizione (ai riferimenti in calce trovate la nostra puntuale Deborah) per raccogliere idee e suggerimenti, cercando di trasformarle in realtà (grazie alla **vostra partecipazione e proattività**)... perché **Stare Insieme fa la differenza**.

Vi ringraziamo come sempre per la vostra partecipazione e attenzione. A presto.

**Coordinamento Nazionale
Networking Immobiliare**
networking@immobiliare.com
+39 335 1510999